

värt att veta

VilstaGruppen genererar lyckade affärer!



Marcus Eriksson, är Vilsta-Gruppens kontaktperson på Profeel.

SEDAN DEN 1 JANUARI 2008 blev vi på Profeel Sweden AB stolt avtalsleverantör och medlem i VilstaGruppen. Något vi inte ångrar.

Vi har alltid haft en positiv bild av detta nätverk och det besannades verkligen när vi gick med. Genom VilstaGruppens marknadskonsulent Anna-Lena Backman-Eriksson fick vi kontakt med NInorden. I det skedet var NInorden i behov av profil- och presentartiklar inför en mässa som bara låg en vecka bort i tiden. Att vi alltid behandlar våra leverantörer som våra kunder resulterade i att vi på ett mycket säkert och smidigt sätt kunde leverera en snygg och fräsch profilkollektion "just in time".

UTAN SINA LEVERANTÖRER får man inga kunder och utan sina kunder har man inga leverantörer. Så enkelt är det.

Idag, sex månader senare är jag stolt att ha NInorden som kund. För en tid sedan fick jag nämligen förfrågan på en produkt som de funnit på internet. Lite oförskämt frågade jag hur prisbilden fick se ut; svaret jag fick tillbaka var; "Jag betalar inte bara för produkten, jag betalar för din service". Kul!

VI PÅ PROFEEL VET VÄRDET av att arbeta med utvalda leverantörer med samma krav på hög kvalitet och snabba leveranser som vi. På så sätt blir vi trygga i vårt arbete vilket ger dig en leverantör som tar ansvar från idé till genomförandet. Vi har stor erfarenhet inom profil- och presentprodukter, arbetsmiljö och utveckling. Våra kunder tycker att vi är mycket engagerade och professionella i det vi gör och alltid håller vad vi lovar!

Vi på Profeel tar det personligt! ■